

2025

小雨数字农场综合服务平台

--- 让数字农业变得更简单

汇报人：刘易战 时间：2025年5月10日



目录

01

项目背景与行业痛点

02

项目介绍与现状

03

公司与团队介绍

04

融资与发展计划

01

项目背景与行业痛点

- 国家重点发展方向
- 百万亿级市场规模

项目背景与行业痛点

彻底解决数字三农的根本性问题

数字农业建设是农业强国梦基石，已经成为国家发展的重中之重！

2019年5月国家发布《数字乡村发展战略纲要》明确推动农业全产业链数字化

中央10部门联合发布《数字乡村发展行动计划（2022-2025）》，明确实施智慧农业创新发展行动，推动数字技术与农业深度融合，提升农业生产智能化水平。

中央1号文件首次将“发展农业新质生产力”纳入政策框架，强调拓展人工智能、低空技术等智慧农业中的应用场景，推动农机装备智能化升级。



2020年1月农业部与中央网信办联合发布《数字农业农村发展规划》，到2025年初步建立数字农业农村体系

农业部发布了《全国智慧农业行动计划（2024-2028）》、《关于大力发展智慧农业的指导意见》，明确未来智慧农业发展的目标和任务，把数字农业建设推到了最重要的位置。

项目背景与行业痛点

彻底解决数字三农的根本性问题



数字农业市场，是百万亿级市场。

数字农业已经成为了国家的重点发展方向，未来是百万亿级。

当前国家的经济形势发展，决定了未来农业升级，将成为最大的蓝海市场。是国家强大，实现中国梦的关键。我国农业与发达国家的农业相比，还停留在初级阶段，未来的农业设施设备改造、数字化应用、智能化升级等等，将是百万亿级市场规模。



项目背景与行业痛点

彻底解决数字三农的根本性问题

压住数字农业发展的“五指山”

01



建设成本高，投入产出比低

数字农业的建设，往往面临高额投资，但是农产品价格低，过高的建设成本，使得投入产出比极低，导致农场不愿意参与升级改造。

01



运维成本高，设备成摆设

数字农业设备的运维，牵涉到互联网、物联网、数字平台等多个高新技术，且单个农场的数字平台几乎独立，导致运维成本高，后期成摆设。



操作复杂、人才稀缺

数字农业牵涉到智能设备、数字软件、各种传感器专业数据，掌握这些，需要专业的数字人才，而目前这类人才稀缺，导致数字农业的运用受阻。



03

02



设备替代受限，数据互通不畅

数字农业设备深入绑定数字平台，若设备出现损坏，存在设备替代阻碍，同时数据上一般是单个农场独立，不便于规模化和区域化管理。



产销不畅通，增收无希望

农业生产的目的是为了换取价值，解决销售问题才是农业的根本问题，现实中哪怕投入数字化设备，也难以改变销售难、价格低的现状。



04

项目背景与行业痛点

彻底解决数字三农的根本性问题

如何推开“五指山”，解决行业痛点，将率先享受百万亿级市场。

建设成本低，改造时间短

降低建设成本，减少建设门槛，缩短改造时间，是数字农业应用建设的关键。

操作简单，数据互通

操作简单，数据互通，是解决数字农业人才的良方。

运维简单，运维成本低

如何实现运维的简便和低成本，将是数字农业可持续化发展的基础。

智能化能力高，开放性强

智能化水平和系统的开放性，是数字农业发展和创新的窗口。

02

项目介绍与现状

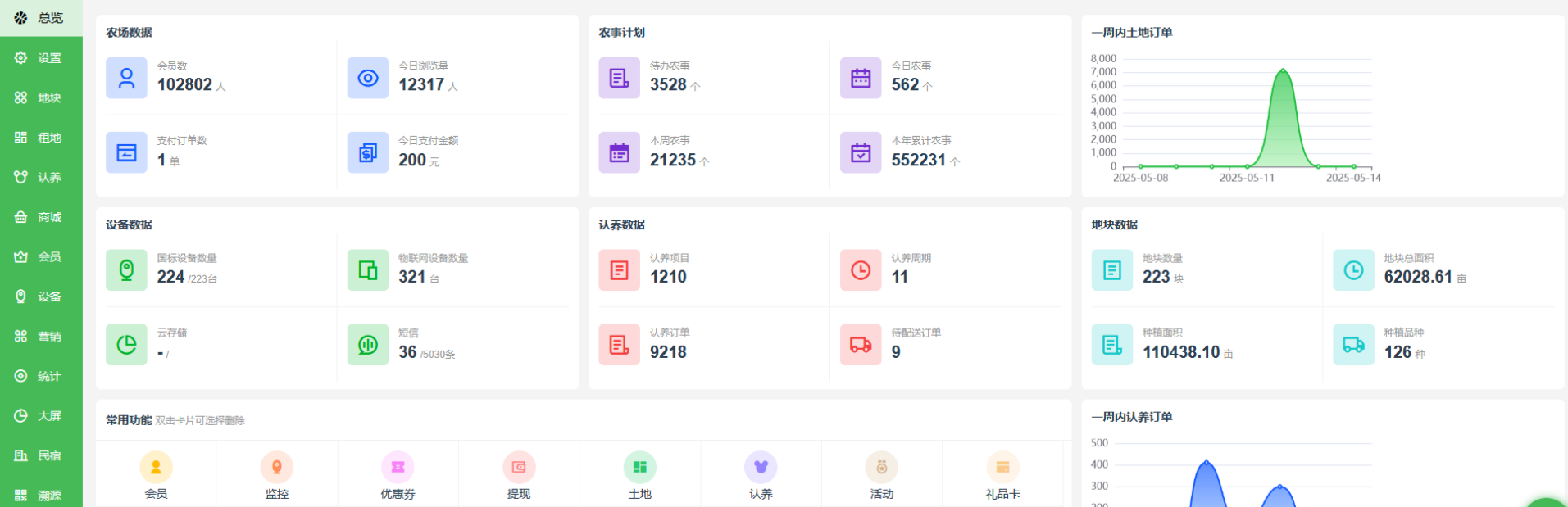
- 引领数字农业新方向
- 首个数字农业综合服务平台
- 解决行业核心痛点
- 颠覆数字农业建设模式

项目介绍与现状

引领数字农业建设新方向

小雨数字农场综合服务平台介绍

一个数字农场综合化管理平台，一站式解决农场数字化管理、销售等为一体的订单式农场综合服务平台，极大降低数字农场升级改造成本，解决数字农业管理、运营等问题，传统农场仅需安装一定的数字化设备，即可接入平台，便可通过平台实现自动浇灌、自动施肥、生长监测、环境控制、自动投喂、牲畜健康监测等多个环节，并可围绕作物和牲畜在生长周期的全链条溯源监测。同时消费者可通过平台，按需种养，全程线上监控，远程操作，参与生产环节，也可亲自参与线下种养环节，拉近消费者和农业的距离，让消费者吃的放心，用的安心。平台目前在该领域，率先研发了万能自动控制系统，用于远程投喂、浇灌等，同时自研了“5G+太阳能”网电系统，解决物联网设备的网电问题，使得在数字化部署上，大大节约了安装、部署成本，同时依托平台思维，打通了产销环节，真正实现生产、销售、溯源一体化数字控制。



项目介绍与现状

引领数字农业建设新方向

2019年
推出试点

通过物联网技术，正式跟线下基地进行融合，实现种养线上控制，并同步研发控制网关产品。

2018年
投入研发

2018年推出认种认养线上平台，开启订单式农场试点

2021年
成为标杆

荣获农业农村部“新技术、新产品、新模式”推广案例，成为湖南省数字农业建设示范模式。

2023年
平台化

系统正式走向平台化发展，形成了完整的软硬件产品链，解决农场的产销问题。



2024年正式独立运营，推出“小雨数字农场综合服务平台”。

项目介绍与现状

引领数字农业建设新方向

掌握核心技术，开放接口，助力数字农业发展

农场管理
认种认养
农产品交易
数据大屏
设备控制
溯源
农产品营销

应用平台

业务 资金 管理

数据采集
数据分析
数据展示
设备对接
数据交互共享

数据云

数据资产和利用

自研网关
物联网联网设备

核心硬件

技术关卡

第三方传感器
物联网控制开关
继电器
气象设备

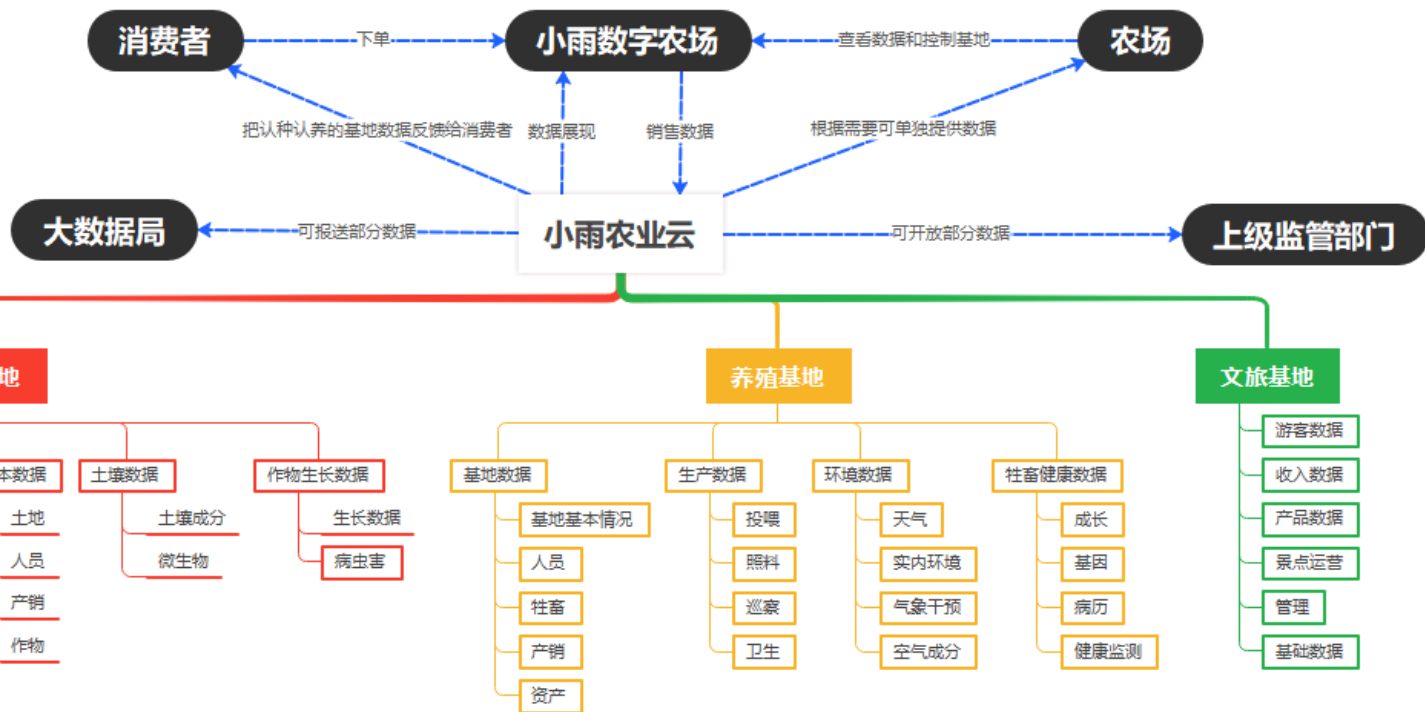
第三方设备

开放创新

项目介绍与现状

引领数字农业建设新方向

打通数据鸿沟
解决数据交互



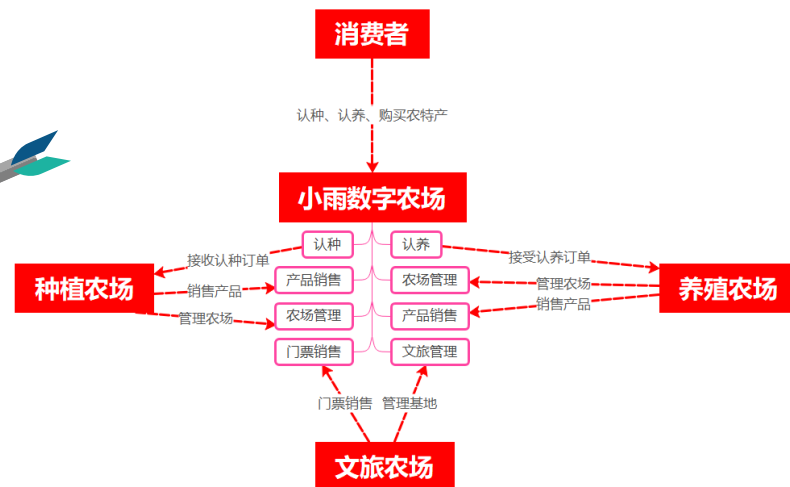
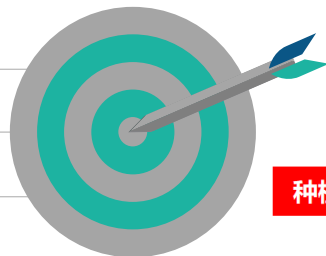
项目介绍与现状 精准解决数字农业痛点

引领数字农业建设新方向

平台免费使用
为数字农业建设减少40%以上的建设和运维投入。

提供关键硬件，开放接口数据
提供与平台和数据云对接的关键硬件“网关”通信模块，开放接口，解决一个平台管理所有农业业态。

平台化运营思路
重点建设订单式生产模式，解决农业销售难点，构建消费者和农场沟通桥梁，提示农产品价值和销量。



依托我们的数字农业综合服务平台，传统农场仅需要花几百元购买一个网关和智能开关，即可实现自动化控制，同时省掉了每年高达数万元的平台运维成本，同时还可以解决产品销售问题，真正意义上实现了传统农业低成本、高效率转化为数字农业。

项目介绍与现状 创新优势

引领数字农业建设新方向

传统农业接入“小雨数字农业综合服务平台”后，可以解决什么问题？

70%

节约70%的人力成本投入，浇水施肥，不仅科学，更可以实现自动化和远程控制。

80%

新增了80%的市场机会，接入平台，共享数十万消费者，同时还可以对接第三方平台超千万买家。

90%

节约了90%的建设成本，无需巨额投资，仅需购置网关、电子阀门等关键设备，即可在现有硬件基础上升级为数字农场。

99%

节约了99%的运维成本，无需平台技术运维、服务器、流量等运维成本支出，实现永久性免费使用。

一天接入，千元投资，人力成本节约70%，产品销售市场拓展80%，后期运维基本无需投入，真正实现了再小的农场也可以数字化，使得我国农业数字化普及变得可能。同时通过数字化力量的赋能，产量增加、成本大幅降低，销量拓宽，让农业高效、高产、高收入成为现实。

项目介绍与现状

受益对象

引领数字农业建设新方向

针对消费者

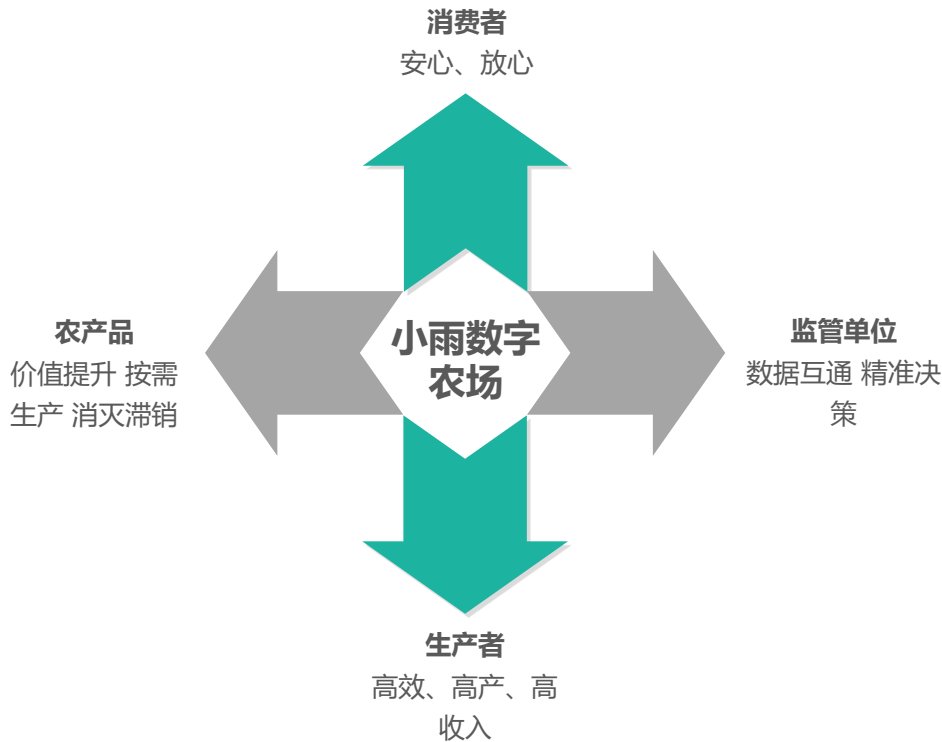
通过线上平台认种认养，远程实时掌握产品流程，全程溯源，让消费者买的放心，吃的安心。

针对监管部门

多农场生产数据、流通数据、仓储、产品数据全互联，实现区域监管一网管，政策决策精准高效。

针对产品自身

按需生产，生产过程中消费者与生产者深度交流，全链条参与，使得消费者对产品增加了感情因素，相应的提高了产品价值。



项目介绍与现状

盈利模式

引领数字农业建设新方向



零门槛加入，零成本接入

自主申请开通数字农场，无需任何费用，可享受基础服务功能，让传统农场低成本、高效的升级为数字农场。

- ✓ 以销量赚利润
- ✓ 以核心技术建壁垒
- ✓ 以开放性促发展

平台免费使用

所有农场接入平台，仅需缴纳一定的保证金，即可免费使用。

关键硬件独家销售

针对于网关、电磁阀、核心物联网传感器，独家接口，独家销售。

平台交易抽佣

所有线上认种认养、产品销售皆抽佣，卖家接受度高。

01

第三方设备接入获利

- 对接第三方物联网设备，可按台收取接口费。

02

技术服务费（后期开展）

- 可按年向农场收取技术服务费。

02

数据资产变现

- 海量的农业生产、销售、土地数据可进行授权变现。

项目介绍与现状

盈利分析

引领数字农业建设新方向

前提条件：按照30平米为一个单位，每年销售价格为1980元计算，1亩则可销售43560元。



更重要的是还有海量的认种认养销售款资金沉淀，按照农产品种养的交货平均周期3个月，沉淀资金时间远超普通电商平台。且我国还有数千万小农场的升级改造！

项目介绍与现状 试点情况

引领数字农业建设新方向



衡阳雁峰区星星乐农场数字果园
1200亩



永州德辉数字农场
6000亩



项目介绍

海南省数字农场项目介绍



海南全省数字农场项目，是采取物联网+电商+数字生产管控+产品流通溯源为一体的订单式数字农场模式。全国消费者线上云平台租地选种，或认养家禽、鱼类，线下农场安排专人种养，消费者通过平台可视化管控，全方位监控生产、流通，同时实时远程管控农场，消费者不仅可到现场体验，也可以纯线上管控坐等生产成果，最终不仅让消费者买到放心的农产品，还实现了订单式生产，彻底解决了农产品销售和生产问题。同时平台还可接入乡村旅游、劳动教育、农业科普等模块，实现生产和旅游相结合，增加农场的收入。

海南全岛数字农场建设
计划5万亩

推出仅1年，试运行阶段，我们就轻松接入过万亩

认种面积已经超过1000亩，实现销售收入超3000万，归属公司营收1700万。

农业生产效率提升50%+，产量提升了20%，人工成本下降了70%+，基地收入增加了80%

自从接入到小雨数字农业系统，我们的果园开启了新的时代，原来果树种植人工成本高、销售困难等问题，现在依托数字化管控，不仅生产高效，而且种植成本低了，产品还可以提前销售出去。



雁峰区星星乐果园 李富强

- 无需改变农场现有经营模式，接入平台、进行数字化改造后，扩大农场销售渠道，提升农场生产能力，直接带动农场收入。

扩大农场收入



- 无论疫情还是天灾人祸，所有种养皆为消费者提前支付和按需种植，自然风险由保险和消费者分担，解决农场抗风险能力。

抵御多种风险



- 通过消费者认种认养，加深消费者与农场的感情纽带，在销售产品的同时还将增加采摘、农场体验、乡村旅游等多种收入。

盘活传统农场



项目介绍与现状 解决三农问题

引领数字农业建设新方向

彻底解决农产品滞销。所有种养，皆有消费者自由选择，种养的农产品接入平台，消费者自行选择，实现农产品多样化、精细化生产，避免农户盲目种养，出现丰收价格低廉的情况，大大提升农产品的品种和产值，促进农业产业发展。

保障收益，实现家门口就业。所有农场，接单后在种养，不存在种养后卖不出，卖不好价格的情况，解决了农民不敢种不敢养的问题。农场接单后，也有信心聘请农民进行种养，也不存在拖欠农民工工资的问题，这就可以实现农民都可在家门口就业，同时普通农户也可以把自己的土地及养殖基地接入平台，彻底解决农业发展问题。



项目介绍与现状

引领数字农业建设新方向

社会价值



带动全村百姓平均增收1万元以上

增加就业

项目需求大量劳力从事农业种植、旅游服务、劳动指导等，**就业人群无要求，文化低下的农民皆可就业。**

科技服务三农、促进城乡融合

项目不仅保存了乡村的基本生态，同时依托科技和数字力量服务三农，打造未来科技农业小镇，促进城乡一体化。

提升百姓幸福指数

数字化改造减少了农民的工作，提高了产量，增加了收益，农户拥有更多金钱和时间可以享受生活，大大提升了幸福指数。

03

公司与团队介绍

- 十年扎根三农
- 专注于科技助力三农

企业简介

Company profile

湖南数农科技有限公司成立于2023年1月，坐落在长沙市湘江新区，是由**湖南农民伯伯集团原数字农业事业部分拆成立的一家以信息化、数字化为主导的三农信息技术服务公司**，公司自2023年成立至今，已先后成立数字农业硬件研发、数字农场、无人农用机具研发项目组，并与海康威视共同合作在杭州设立研发项目合作组，2024年正式接管集团所有数字农业研发工作，于2024年5月正式推出“小雨数字农业综合服务平台”，目前正在衡阳市、丹东市、秦皇岛、琼海市等地区进行试点，取得巨大成功，平台前身2.0版于2021年5月被农业农村部列为全国推广的数字乡村综合服务平台。

发展历程

01

2018年 农民伯伯集团成立数字三农研发小组。

02

2019年 推出单个农场数字化管理系统“小雨智慧农场”。

03

2021年 推出“数字农业综合平台”获农业部推广。

04

2023年 业务分拆成立数农科技，半年后推出全国首个数字农业综合服务平台“小雨数字农场”。

公司与团队介绍 创始团队

十 年 扎 根 三 农



刘易战

中国政法大学毕业、全国百名返乡创业典型人物、中国青年创业奖、中国青年创业导师、湖南省青年、农业创业导师、海南省创业导师、湖南省五四青年奖章，全国三农信息化专家、数字乡村团体标准编委会专家。
连续创业15年，三次创业成功融资并退出，返乡创立的“农民伯伯”，累计融资过亿，现估值超10亿。



李莉

运营总监 / COO
南开大学法律系毕业
原某上市公司董秘



夏金坤

副总裁 / CPO
湖南大学金融硕士
原基金公司负责人



王玉蓉

财务总监 / CFO
湖南大学研究生
原上市公司财务总监



刘中华

技术总监 / CTO
华中理工大学硕士
美的华中区销售总监

相聚是为了同一个梦想 “改变三农，助力共同富裕”

公司与团队介绍 社会关注和荣誉

十年扎根三农



先睹为快，村民亲身体验。



刘易国（左一）向慕名而来的参观者耐心讲解。

智慧“三农”数字乡村综合服务平台项目 ——民生实事一站式解决，让村民生活更便利

“这个平台拥有10多项软件著作权，集‘党务、政务、村务、商务、公共文化、社会服务’于一体，各村（社区）村民走进村（居）委会，即可享受超过60项服务，民生实事一站式解决。同时，面向农村百姓免费开放，并具备电脑、手机、触摸屏、平板等多个终端，使得百姓用得上、用得起、用得好，真正实现‘买卖不出村、服务不出村、办事不出村’，提前让村民感受到数字乡村所带来的便利生活。”智慧“三农”数字乡村综合服务平台项目发起人、全国数字乡村行业标准制定参与者刘易国这样介绍说，“这是全国第一个全面建成的农业农村综合性服务平台，将成为我国数字乡村的核心大脑和数据硅谷，将加速我国数字乡村体系的建设。”

专家分析指出，数字乡村领域将面临至少15年的飞速发展，每个村产业、居民生活、商品流通、生产等节点，都将面临着数字化转型。每个村的数字乡村升级改造，在云计算硬件设备的投入外，无软件的升级改造，都将有超过100万的市场机会。全国共有692万个村落，意味着这个行业将有超过6920亿的市场规模。

湖南智慧“三农”科技有限公司决定把握这个机会，与南康或视共同合作在杭州设立研发项目合作组，2019年承担数字乡村综合服务平台研发工作，于2020年5月正式推出，突破了我国在数字乡村领域所遇到的芯片研发问题、各子系统模块的信息不互通、信息人才瓶颈等问题，在全国首次集中、全方位解决了农业、农村相互互联网的问题，并对农村百姓

服务、农业产业、乡村治理、政务、民生、民主监督等多个领域进行了信息整合。同时，在广东东莞建立了自主知识产权的数字乡村一体机生产车间，可日产数字乡村一体机500台。

目前，数字乡村综合服务平台已在南宁市、丹东市、秦皇岛市、珠海市等6个地方进行试点，助力全国2000余个乡村实现了数字化管理与服务。

出人意料的是，试点取得了巨大成功。2021年5月，被农业农村部列入全国推介数字农业农村“新技术、新产品、新模式”两个数字乡村综合服务平台之一；推出一年多时间，实现营收超3000万元；为每个村提供一个数字乡村专职岗位，直接带动2000多人就业，间接带动上万名从事数字乡村、数字政务、数字农业等就业人员。

刘易国告诉记者，数字乡村是乡村振兴的阶段。基于新一代信息技术应用和数据资源价值挖掘的数字化发展趋势，日益显现于农业农村发展的方方面面。数字乡村是乡村振兴的新形态、新引擎，数字乡村是数字经济理念发展、渗透和应用于农业农村发展各方面的结果，是乡村振兴全面插上数字化翅膀的直接表现形式，从而激活主体、激活要素、激活市场，不断催生乡村发展内生动力，形成乡村振兴的数字化新引擎。数字乡村建设必将助推农业产业数字化转型，助推形成乡村经济新业态，助推实现乡村有效治理，助推乡村公共服务便捷高效，助推乡村生态环境智能治理，助推农产品销售精准高效。



当前位置：首页 > 新闻 > 最新发布

农业农村部信息中心关于推介2021数字 农业农村新技术新产品新模式

2021数字农业农村 新技术新产品新模式交流会



1-18 邮政编码: 421001 定价: 每年428.00元 广告经营许可证: 衡广登字第0002号 广告中心电话: 8247111 8243140 发行部电话: 8223670
139集团有限公司衡阳市分公司 发行方式: 邮发 印刷: 衡阳日报社印刷厂 (衡阳市蒸湘区亿隆路10号)

政府引导 企业带动 怀化着力推动数字乡村建设



2020年12月22日 政府引导 企业带动 怀化着力推动数字乡村建设 12月19日，在怀化市工业和信息化局的支持下，湖南三通慧联科技有限公司和湖南农民伯伯电子商务有限公司签订数字乡村武陵山区试点项目...

潇湘晨报 百度快照

国家认可

农业农村部全国推广
两大数字乡村综合服务平台之一

公司与团队介绍 团队经历

十 年 扎 根 三 农

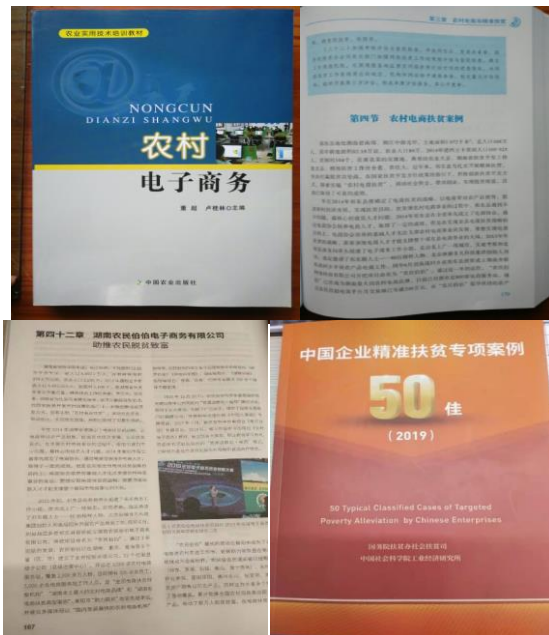


10年前，我从北京返乡创业，带着我们的团队走遍了7000多个村，服务了1000多万农民，用一头浓密的头发换来了一个“农民伯伯”品牌，帮助农民销售过百亿农特产品，带动超5万人脱贫致富，让覆盖区域的村民，平均增收超5000元，被国务院扶贫开发办评为《中国企业精准扶贫50佳》。

公司与团队介绍

十年扎根三农

以销助产，助力脱贫攻坚，让我们做出了“农民伯伯”榜样

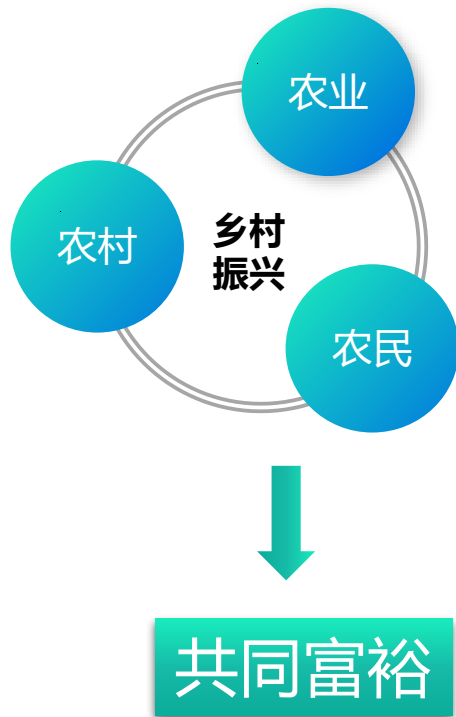


销



小部分人增收

七年努力

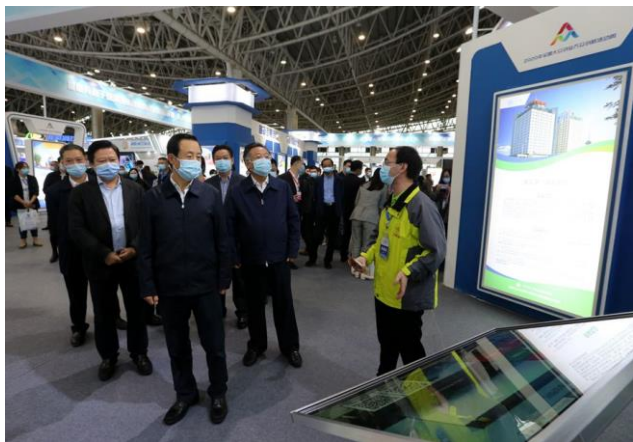


努力方向

公司与团队介绍

十 年 扎 根 三 农

数字革命时代需要有“万物互联”的思维
以信息化服务三农，助力乡村振兴。



原湖南省委书记许达哲视察我们的数字平台

生产

生产过程全数字
化管控

农民伯伯
数字农场服
务平台

销售

开展订单式销售，
彻底农产品滞销

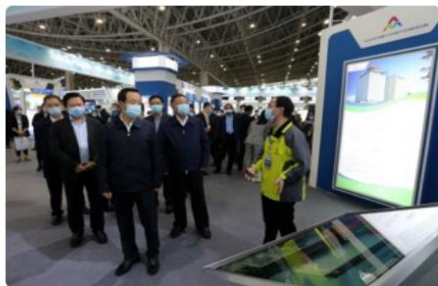
流通

实现流通环节全
溯源监控

公司与团队介绍

十年扎根三农

领导关怀



国家级领导来访农民伯伯集团

第十四届全国人大常委会委员、教育科学文化卫生委员会副主任委员许达哲参观农民伯...



湖南省政府秘书长邓群策与
衡阳市人民政府市长朱健来访公司参双见指导

省厅领导来访农民伯伯集团

湖南省副省长秦国文参观公司村级服务站 湖南省人社厅厅长亲自给创始人颁奖...



市委网信办领导一行来司参观指导

市州领导来访农民伯伯集团

湖南省农业农村厅领导参观农民伯伯祁阳市运营中心
全省农业干部学员参观农民伯...



祁东县常务副县长率主要领导干部
亲临农民伯伯祁东运营中心参观指导

区县领导来访农民伯伯集团

衡山县县政府领导参观公司衡山县运营中心 江永县
人民政府副县长邬双飞来访公司...



全国互联网行业领袖
组团参观农民伯伯总部

行业协会来访农民伯伯集团

马来西亚湖南商会会长来访公司 湖南省科协领导参
观湖南省数字三农展厅 湖南...



湖南省人大常委会副主任 省总工会主席周农
来访我司参观电商扶贫工作

其他重要宾客来访农民伯伯集团

欢聚集团副总来访公司 全网粉丝超3000万大网
红“仙鹤大叔张文鹤”来访公司 湖...

公司与团队介绍

十年扎根三农

初具规模的“独角兽”

- ✓ 国家高新技术企业
- ✓ 国务院扶贫开发办《中国企业精准扶贫案例50佳》
- ✓ 农业农村部推广的两个推广的数字乡村综合服务平台之一
- ✓ 全国电商扶贫样板企业
- ✓ 上市后备企业、专精特新“小巨人”企业
- ✓ 湖南省移动互联网重点支持企业
- ✓ 湖南省十大电商平台、省电子商务重点培育项目
- ✓ 5A企业信用资质
- ✓ 衡阳市“助力脱贫攻坚”先进集体、**电商示范企业和电商风云人物**

5项发明专利、28项实用新型/外观、42项
软著、28大类商标授权



公司与团队介绍

十年扎根三农

100多项创业奖项

- ✓ 全球电子商务创新创业大赛全球二等奖
- ✓ 中西部民族创新创业大赛一等奖
- ✓ 中国“i创杯”互联网创新创业大赛三等奖
- ✓ 中央企业“熠星大赛”全国三等奖
- ✓ 湖南省“创青春”双创大赛二等奖
- ✓ 清华校友三创大赛二等奖
- ✓ 全球“互联网+”创新创业大赛全球十强
- ✓ “海创杯”双创大赛三等奖
- ✓ 中国创新创业大赛湖南赛区连续三年获奖
-



我们独创的“电商+金融+产业”扶贫已经被《经济日报》列为全国扶贫案例，不仅进行全国宣传，更是呈送到国务院扶贫开发办。2018年我们的模式被中国农业出版社《农村电商》列为全国经典农村电商案例，在全国各大高校及电商培训班中推广。

04

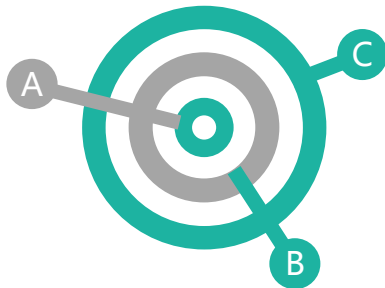
融资与发展计划

融资与发展规划

融资1000万深耕数字三农

深耕数字农业

以数字农业为发展方向，不断深耕，根据国内农业数字化现状，提供全方位的解决方案。



加大核心硬件研发

加大核心硬件的研发力度，在网关、继电器、电子阀门、耳标、脚环等多个核心硬件方面进行不断创新研发。

做大数据资产

不断接入更多的农场，扩大平台规模的同时，做大数据资产。

融资与发展规划

融资1000万深耕数字三农

平台建设

硬件研发

团队建设

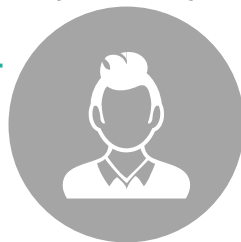
分支建立

市场拓展

日常运维

技术研发

40%的资金用于技术研发



拓展市场

扩大市场拓展能力，快速接入全国农场。

计划融资1000万，出让股权20%

2025

演讲完毕 谢谢观看

请给我们一个肯定，我们还您一个奇迹！

汇报人：刘易战 时间：2025年5月15日

